

دفتر فروش نوین حصار

شرح مشاغل و مسئولیت‌های مورد نیاز

- همراه ارجمند

دفتر فروش شرکت نوین حصار، جهت اجرای طرح توسعه کسب و کار، در ردیف‌های زیر فراخوان همکاری صادر نموده و پذیرای دوستان با مهارت‌ها، تخصص‌ها و توانمندی‌های مرتبط می‌باشد؛ علاقمندان با توجه به شرح مسئولیت‌های ذکر شده و تطبیق آن با توانمندی، مهارت و... خویش، می‌توانند فرم همکاری با ما را با ورود به وبسایت رسمی نوین حصار به آدرس زیر تکمیل و پیامک تأیید دریافت نمایند.

- نحوه دعوت به مصاحبه

پس از بررسی فرم‌های الکترونیک ارسال شده، واجدین شرایط از طریق سامانه پیامکی (طبق شماره تلفن همراه ثبت شده در فرم)، دعوت به مصاحبه خواهند شد. توجه فرمایید که هیچگونه تماس تلفنی، دریافت وجه و... در مرحله دعوت به مصاحبه صورت نخواهد پذیرفت. با توجه به سیستمی بودن فرآیند جذب و دعوت به مصاحبه، خواهشمند است از تماس مستقیم با دفتر فروش، خودداری فرمایید.

- سایر توانمندی‌ها

چنانچه توانمندی، مهارت یا تخصصی دارید که می‌تواند به ما در نوین حصار کمک کند اما این مسئولیت در لیست زیر وجود ندارد، از گزینه شایر مسئولیت‌ها استفاده نموده و شرح دقیق پیشنهاد خود را ارسال فرمایید.

- مدت زمان تقریبی دعوت به مصاحبه تا آغاز به فعالیت

نظر به گستردگی مسئولیت‌ها، تنوع درخواست‌ها و...، فرآیند جمع‌آوری فرم‌ها، بررسی و دعوت به مصاحبه ممکن است حدود یکماه زمان لازم داشته باشد. پس از دعوت به مصاحبه نیز، زمان یک الی دو هفته تا دعوت به همکاری، پیش‌بینی می‌گردد.

- شرایط محیط کار

ساعت کار دفتر، از شنبه تا پنج‌شنبه و ساعت ۰۸:۰۰ الی ۱۴:۰۰ می‌باشد. نظر به نوع و ماهیت فعالیت، مراجعه حضوری مشتری (در شرایط عادی) به دفتر فروش، به ندرت صورت گرفته و تمام اقدامات، برخط بوده مگر مواردی که نیاز به مذاکره، ملاقات و... دارند. بنا به نیاز و ماهیت هر مسئولیت، آموزش‌های مدون کاربردی برای همکاران برگزار خواهد شد و دفتر فروش نوین حصار، به همکاران خود خدمات "کوچینگ" نیز ارائه می‌دهد. همکاران فعال در دفتر فروش نوین حصار، به تناسب حجم فعالیت و سایر ضرایب مشخص شده در نظام جبران خدمات، در هر پروژه سهیم هستند. جهت تکمیل فرآیند آموزشی (با رویکرد اطلاعات فنی)، حضور در کارخانه جهت بازدید و گذراندن دوره آموزشی، با سرویس دفتر فروش، انجام خواهد شد. مهارت تعامل، کار تیمی، برقراری ارتباط مؤثر و کنترل هیجانات، از ویژگی‌های اولیه مورد نیاز جهت توسعه و پیشرفت کاری خواهد بود.

- سؤالات خود را چگونه مطرح کنیم؟

پس از بررسی وبسایت نوین حصار، محصولات و...، مطالعه شرایط قید شده در این سند، پس از دعوت به مصاحبه می‌توانید سؤالات خود را مطرح و پیگیری فرمایید.

با آرزوی موفقیت و کامیابی

دفتر فروش نوین حصار

جدول شماره ۱. شرح مشاغل و مسئولیت‌های مورد نیاز.

ردیف	مسئولیت	شرایط احراز
۱	رهبر تیم	<ul style="list-style-type: none"> - مهارت بالا در تعامل و برقراری ارتباط مؤثر - ماهر، علاقمند و خلاق در کار تیمی. - مهارت و توانایی در کنترل، ساماندهی، طرح‌ریزی و مدیریت. - آشنایی با مهارت‌های نرم مورد نیاز رهبری و ارتباط با مشتریان. - قدرت قانع‌سازی، حل مسأله و مدیریت تعارضات. - آموزش و مسئولیت‌پذیر. - علاقمند به مسئولیت، روحیه جستجو و پرسشگری. - آشنایی با مستندسازی الکترونیک، کار با سامانه‌های مورد نیاز و مدیریت برخط.
۲	کارشناس تحلیل و توسعه بازار	<ul style="list-style-type: none"> - آشنا به مدل‌های کسب و کار. - علاقمند و ماهر در مذاکره، تحلیل و شناخت بازار. - توانمند در برقراری ارتباط مؤثر، کار تیمی و تصمیم‌گیری در شرایط ریسک. - توانمند در توسعه یا بروزرسانی بوم کسب و کار بر اساس نیاز مشتری. - آموزش و مسئولیت‌پذیر، علاقمند به توسعه فردی و ارتقا جایگاه شغلی.
۳	کارشناس دیجیتال مارکتینگ	<ul style="list-style-type: none"> - توانمند در برقراری ارتباط مؤثر، کار تیمی و تصمیم‌سازی گروهی. - خلاق و ایده‌پرداز در سناریو نویسی جهت تولید محتوا. - آشنایی کامل به الگوریتم‌های پلتفرم‌های رایج. - آشنا به فتوشاپ، ادوبی پریمر پرو یا سایر نرم‌افزارهای ویرایشگر. - علاقمند و آشنا به مدیریت/طراحی وبسایت با وردپرس. - آموزش و مسئولیت‌پذیر، علاقمند به توسعه فردی و ارتقا جایگاه شغلی.
۴	سایر مسئولیت‌ها	<ul style="list-style-type: none"> - اگر مهارت، تخصص یا علاقمندی خاصی دارید که در جدول فوق درج نشده اما می‌تواند به تیم نوین حصار کمک کند، رزومه به همراه پیشنهاد خود را برای ما ارسال نمایید.

- اولویت در دعوت به همکاری:

۱. جوانان زیر ۳۰ سال که در یک حوزه خاص از جدول فوق، مهارت، تخصص، علاقمندی، تجربه یا ایده دارند.
۲. جوانانی که قدرت مذاکره، فن‌بیان، مهارت برقراری ارتباط مؤثر، دیسپلین رفتاری و انگیزه بالا برای ارتقا جایگاه اجتماعی خود دارند.
۳. جوانان خلاق و ایده‌پرداز که می‌توانند با ارائه طرح قابل دفاع، طرح تحول کسب و کار در فضای مجازی را اجرا نمایند.